



**PROGRAMA
CURSOS DE ACTUALIZACIÓN
SEGUNDO SEMESTRE 2023**

TÍTULO DEL CURSO
¿Cómo hago mi estudio jurídico? Consejos y prácticas para crear una oficina particular de servicios jurídicos

UNIDAD ACADÉMICA ORGANIZADORA
Departamento de Enseñanza Clínica del Derecho
COORDINACIÓN ACADÉMICA
Prof. Daniela Ejsmentewicz
COORDINACIÓN EJECUTIVA
Vania Silva Neculqueo

VALOR	
Valor	\$150.000 (Ciento cincuenta mil pesos)
Valor USD¹	188 USD

CARACTERÍSTICAS	
Modalidad	Videoconferencia
Horas	9 horas
Asistencia requerida	80% de asistencia para obtener certificado de participación
Lugar	Videoconferencia a través de la plataforma Zoom
Fecha de inicio	Sábado 7 de octubre de 2023
Fecha de término	Sábado 28 de octubre de 2023
Fecha límite de inscripción	Martes 3 de octubre de 2023

¹ El valor dólar es referencial y se establece con fecha 29/06/2023, por lo que se ajustará según el valor dólar del día que se realice el pago del curso. Fuente: <https://www.bcentral.cl/>

DESCRIPCIÓN DEL CURSO

El curso tiene por finalidad orientar a los abogados para la creación de una oficina particular, reconociendo que saber Derecho no es suficiente para crear un negocio. El curso considerará tanto la definición del campo laboral a abordar por la oficina, como los aspectos contables- financieros y la logística de gestión de los casos, formación de personal y atención de clientes. El objetivo del curso es que los estudiantes cuenten con las herramientas básicas para crear una oficina de servicios profesionales o mejorar los procesos de sus oficinas ya creadas.

DIRIGIDO A

Abogados de reciente titulación, licenciados en ciencias jurídicas y sociales, operadores jurídicos, administradores de oficinas de abogados y abogados con años de experiencia profesional.

CUERPO DOCENTE - DESCRIPCIÓN CURRICULAR

Prof. Daniela Ejsmentewicz Cáceres. Licenciada en Ciencias Jurídicas y Sociales, Universidad de Chile. Abogada. Master en Ciencias de la Universidad de Heidelberg. Profesora Asistente y Directora del Departamento de Enseñanza Clínica del Derecho de la Universidad de Chile.

Mg. Paul Juppet Rodriguez. Licenciado en Ciencias Jurídicas y Sociales, Universidad de Chile. Abogado. Master II Droit de la Vigne et du Vin, Université Bordeaux IV. Socio fundador de Cisternas, Juppet & Allende, abogados y contadores. Member "How to Manage a Small Law Firm" since 2021.

PROGRAMACIÓN - CONTENIDOS

PRIMERA SESIÓN: Sábado 7 de octubre de 2023.

Tema: La diferencia entre profesión y negocio: gestionar una oficina no es lo mismo que ejercer.

Módulo 1: Introducción al curso: sobre la creación de un negocio de servicios jurídicos.

Docentes: Mg. Daniela Ejsmentewicz y Mg. Paul Juppet.

Horario: 9:00 a 10:00 horas.

Pausa de 20 minutos.

Módulo 2: Primeras definiciones: ¿Cuáles son las metas del dueño del negocio? Metas financieras, personales y profesionales.

Docentes: Mg. Daniela Ejsmentewicz y Mg. Paul Juppet.

Horario: 10:20 a 11:20 horas.

SEGUNDA SESIÓN: Sábado 14 de octubre de 2023.

Tema: Implementación del proyecto de creación del negocio de servicios jurídicos. Parte I.

Módulo 1: Definición de metas, de servicios a prestar y de precio de servicio.

Docentes: Mg. Daniela Ejsmentewicz y Mg. Paul Juppet.

Horario: 9:00 a 10:00 horas.

Pausa de 20 minutos.

Módulo 2: Marketing: flujo de clientes y formas de publicidad.

Docentes: Mg. Daniela Ejsmentewicz y Mg. Paul Juppet.

Horario: 10:20 a 11:20 horas.

TERCERA SESIÓN: Sábado 21 de octubre de 2023.

Tema: Implementación del proyecto de creación del negocio de servicios jurídicos. Parte II.

Módulo 1: Organización del trabajo: roles y tareas dentro de un negocio de servicios jurídicos.

Docentes: Mg. Daniela Ejsmentewicz y Mg. Paul Juppet.

Horario: 9:00 a 10:00 horas.

Pausa de 20 minutos.

Módulo 2: Producción del trabajo legal.

Docentes: Mg. Daniela Ejsmentewicz y Mg. Paul Juppet.

Horario: 10:20 a 11:20 horas.

CUARTA SESIÓN: Sábado 28 de octubre de 2023.

Tema: Seguimiento y evaluación del desarrollo del negocio.

Módulo 1: Números fundamentales para monitorear el desarrollo del negocio.

Docentes: Mg. Daniela Ejsmentewicz y Mg. Paul Juppet.

Horario: 9:00 a 10:00 horas.

Pausa de 20 minutos.

Módulo 2: Claves del éxito: marketing, ventas y procesos internos.

Docentes: Mg. Daniela Ejsmentewicz y Mg. Paul Juppet.

Horario: 10:20 a 11:20 horas.

AYUDANTES DEL DEPARTAMENTO O CENTRO DISPONIBLES PARA ADMINISTRAR SESIONES DE ZOOM (se les entregará certificado de asistencia al curso):

- Joaquín Menanteau: joaquin.menanteau@derecho.uchile.cl